



Postgrado Internacional en Derecho, Economía y Negocios

Impartido por ISEADE de El Salvador
y ESEADE de Argentina





Descripción general del programa

En un mundo altamente globalizado las consultas jurídicas suelen tener cada vez más elementos internacionales. En tal escenario es recomendable no sólo estar familiarizado con las últimas tendencias en derecho internacional de los negocios sino también con la base económica que subyace a las relaciones económicas internacionales.

El programa está dirigido a profesionales del derecho que tengan interés en tener una mirada interdisciplinaria del fenómeno jurídico que permita ahondar en las problemáticas del derecho de los negocios internacionales comprendiendo el lenguaje económico.

Información General

Horario:

Una semana intensiva al mes de lunes a viernes de 5:00 a 9:00 p.m. y un sábado de 8:00 a.m. a 12:00 m. (Sábado 18 de junio únicamente)

Meses a ser impartido:

De febrero a julio

Duración:

100 horas / 6 meses

Inversión:

US\$ 1,981.00

Forma de Pago:

7 cuotas mensuales de US \$283.00

Objetivo general:

Presentar herramientas de análisis económico del derecho para luego aplicarlas a distintos escenarios de negocios internacionales comprendiendo las soluciones legales que se aplican a los mismos y la justificación económica que sirve de base para dichas decisiones racionales de los operadores jurídicos y económicos.

Dirigido a:

Abogados que desde su profesión desean especializarse en temas relacionados a negocios internacionales y economía.

Metodología:

Las clases se basarán en la utilización de un método teórico práctico basado en la aplicación de casos donde puedan aplicarse los conceptos teóricos vertidos en clase.

MÓDULOS

Módulo I. La Compraventa Internacional y su Financiamiento

Catedrático: Ricardo A. Cevallos

Programación: De lunes 22 a viernes 26 de febrero

Objetivo: Analizar el contrato de compraventa internacional desde su negociación, su implementación y los problemas que pueden surgir para guiar al estudiante a considerar los escenarios posibles en las diferentes cláusulas. Análisis de los contratos de financiamiento típicos en una transacción de compraventa internacional como son las cartas de crédito y cartas de crédito stand-by.

Principales temas a abordar: El contrato de compraventa internacional y su uso. Cláusulas esenciales para analizar y considerar, cláusulas que no pueden dejar de incorporarse en el comercio transfronterizo, cláusulas opcionales y su uso correcto, el financiamiento de compraventas internacionales, a través de cartas de crédito tradicionales y cartas de crédito stand-by.

Módulo II. Arbitraje Internacional y Resolución Alternativa de Conflictos

Catedrático: Daniel Casella

Programación: De lunes 11 a viernes 15 de abril

Objetivo: Presentar los principales aspectos del arbitraje comercial en distintos ámbitos. Analizar la jurisprudencia reciente de la materia. Analizar tipos de cláusulas compromisorias y la importancia de su inclusión y forma de redacción en los contratos. Finalmente se buscará presentar los alcances del laudo arbitral en cuanto a su posibilidad de ejecución y los recursos contra el mismo.

Principales temas a abordar: El arbitraje comercial. Las materias arbitrables. El impacto del “orden público” sobre la arbitrabilidad. El ensanchamiento de la materia arbitrable. El arbitraje en materia societaria. La interpretación del alcance del acuerdo arbitral. Cláusulas patológicas. Las reglas de la International Bar Association (IBA). La prueba en el arbitraje internacional. Los diferentes enfoques (common law v. civil law). Las reglas de la IBA sobre práctica de prueba en el arbitraje internacional. El Reglamento de Arbitraje de la Cámara de Comercio Internacional (CCI) de 2012. Control judicial sobre los laudos. Apelación y nulidad. Medidas Cautelares y las facultades de los tribunales frente a ellas. Reconocimiento y ejecución de laudos arbitrales extranjeros (Convención de Nueva York de 1958). La ejecución de laudos anulados.

Módulo III. Aspectos Legales de las Finanzas Internacionales

Catedrático: Pablo Iannello.

Programación: De lunes 16 al viernes 20 de mayo

Objetivo: Presentar a los alumnos las principales características del marco legal de los flujos financieros internacionales así como las principales operatorias, su justificación económica y la importancia en el mundo de los negocios actuales.

Principales temas a abordar: Regulación y riesgo sistémico en el sistema financiero internacional. Tratados bilaterales de inversión y contratos de inversión extranjera directa. La regulación monetaria internacional. La estructura jurídica de mercado de capitales sistemas directos e indirectos de propiedad de títulos valores. Negocios internacionales y principales formas de financiación

Módulo IV. Análisis Económico del Derecho

Catedrático: Bernabé García

Programación: De lunes 13 a jueves 16 de junio y sábado 18 de junio

Objetivo: Presentar las herramientas básicas del análisis económico del derecho, justificar las decisiones legales como decisiones tomadas por agentes racionales y presentar las herramientas básicas de economía necesarias para entender la justificación económica del derecho de negocios.

Principales temas a abordar: Aspectos normativos de la teoría del bienestar. Fallas de mercado. Teorema de Coase. Derechos de Propiedad. Tragedia de comunes y anticomunes. Remedios. Derecho de daños.

Módulo V. Análisis Económico del Derecho Empresario

Catedrático: Pablo Iannello

Programación: De lunes 4 a viernes 8 de julio

Objetivo: Presentar una justificación económica de los principales aspectos del derecho empresario moderno para así poder realizar una comparación entre los sistemas jurídicos vigentes

Principales temas a abordar: Análisis económico de la propiedad intelectual en el marco internacional. Principios económicos de Gobierno Corporativo, principios económicos de los procesos concursales y de reestructuración de quiebras. La visión europea del derecho privado. Justificación económica de la nueva visión del contrato.

Catedráticos



Pablo Iannello: Magíster en Análisis Económico del Derecho UTDT; Doctorando Universidad de Buenos Aires; Visiting Scholar University of North Florida; Visiting Research UNIDROIT Institute, Roma; Adjunct Professor University of Dayton; Profesor de Análisis Económico del Derecho UBA – UADE – UP, Derecho Comparado UADE y Derecho Internacional Económico ESEADE. Director del departamento de Economía y Ciencias Políticas ESEADE.



Bernabé García Hamilton: Máster en Derecho Empresario (ESEADE), y abogado (Universidad de Buenos Aires). Subdirector de la Maestría en Derecho Empresarial y profesor adjunto de la facultad de Derecho y Ciencias Sociales de la Universidad de Palermo. Desde junio de 2010 coordinador del Consejo Académico del Centro para el Estudio y Desarrollo de America Latina (CADAL).



Daniel Casella: Abogado (Universidad de Belgrano), LLM de la Universidad de Tulane (Estados Unidos). Profesor en la Facultad de Derecho y Ciencias Jurídicas y en la Maestría de Derecho Empresario de la Universidad Argentina (Buenos Aires, Argentina). Socio fundador del estudio de abogados Casella & Hilal (Buenos Aires, Argentina) y cuenta con una extensa experiencia en: arbitraje, litigios comerciales complejos, conflictos societarios, contratos internacionales, derecho empresario y comercial en general. Ha patrocinado y es actual consultor de empresas multinacionales, y compañías locales.



Ricardo A. Cevallos: Doctor en Derecho y Maestría en Derecho Tulane University Nueva Orleans, Licenciado en Derecho (UCA). Autorizado para ejercer en Estados Unidos y El Salvador, con más de 20 años de experiencia en temas comerciales, societarios y de resolución de disputas en El Salvador y Estados Unidos. Catedrático de Negociación y Resolución Alternativa de Conflictos y Ética Jurídica. Ha participado en las transacciones más grandes a nivel de El Salvador y Centro América. Es socio fundador de BLP Abogados en El Salvador y dirige su oficina en este país, asesora constantemente a empresas extranjeras que hacen negocios en El Salvador y empresas centroamericanas que desean hacer negocios en Estados Unidos.

Reuniones Informativas

Desayuno Informativo

Viernes 29 de enero

Jueves 4 de febrero

De 7:00 a.m. a 9:00 a.m.

Reuniones Informativas

Martes 9 de febrero

De 6:30 a 8:00 p.m.

Proceso de Inscripción

1. Concertar cita para entrevista, ésta puede programarse en horario de lunes a viernes de 10:00 a.m. a 6:30 p.m.
2. Asistir a la entrevista con la siguiente documentación:
 - Fotocopia de Título Universitario
 - Fotocopia de DUI y NIT
 - 2 fotografías tamaño cédula
3. Hacer efectivo el pago de la primera mensualidad el día de la entrevista

Mayor Información

Tel: 2212-1727 / 2212-1700

E-mail:

contacto@iseade.edu.sv